

抓住全面注册制机遇 借助资本市场做大做强

□潍坊日报社全媒体记者 宋文娟 窦圆娜



潍坊市地方金融监督管理局副局长 潘世海

2月17日,中国证监会发布全面实行股票发行注册制相关制度规则,标志着全面注册制正式实施。注册制是一场从监管理念、监管逻辑到监管体制、监管方式的全方位变革,改革之后,审核方式、上市要求等方面有什么变化,是更宽松还是更严格?本期高端访谈邀请潍坊市地方金融监督管理局副局长潘世海,对“全面注册制”这一话题进行探讨交流,让拟上市企业更深入了解资本市场,抓住全面注册制带来的机遇,积极对接资本市场,加快上市,借助资本市场做大做强。

发行条件优化,将选择权交给市场

全面注册制的实施,意味着我国多层次资本市场格局将更加完善,资本市场迈入了新阶段。全面注册制改革后,不同板块在资本市场上的定位也更加清晰,在多元包容的上市条件下,实现不同类型、不同成长阶段企业上市的全覆盖。

主板突出“大盘蓝筹”特色,重点支持业务模式成熟、经营业绩稳定、规模较大、具有行业代表性的优质企业。

科创板突出“硬科技”特色,发挥资本市场改革“试验田”作用,面向世界科技前沿、面向经济主战场、面向国家重大需求。优先支持符合国家战略,拥有关键核心技术,科技创新能力突出,主要依靠核心技术开展生产经营,具有稳定的商业模式,市场认可度高,社会形象良好,具有较强成长性的企业。

创业板深入贯彻创新驱动发展战略,适应发展更多依靠创新、创造、创

意的大趋势,主要服务成长型创新创业企业,支持传统产业与新技术、新产业、新业态、新模式深度融合。

北交所与全国股转系统,共同打造服务创新型中小企业主阵地,主要服务创新型中小企业,重点支持先进制造业和现代服务业等领域的企业,推动传统产业转型升级,培育经济发展新动能,促进经济高质量发展。

监管及责任更严格,上市过程更加规范透明

实行全面注册制,并不意味着对企业上市的要求放松了。注册制下设立了更严格、更深入、更全面精准的信息披露要求,也建立了全覆盖发行、上市、再融资、并购重组等各个环节全流程的监督制约机制,发行人及其控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员等相关人员、相关中介机构及其责任人员,坚持“申报即担责”原则,压实了发行人及其实际控制人和各方中介机构的主体责任。监管部门会保持“零容忍”执法高压态势,严厉打击欺诈发行、财务造假等严重违法行为,严肃追究发行人、中介机构及其相关人员的责任,会形成强有力的

震慑。

注册制以信息披露为核心,让发行上市全过程更加规范、透明、有预期,而且对事中事后监管执法的公开、公正、公平奠定了更加坚实的市场基础。全面注册制优化了审核流程,在充分信息披露的基础上,可以提升审核效率。上交所、深交所、北交所和证监会均对上市审核的各个环节有非常明确的时间限制,有助于形成公司上市稳定的时间预期。但打铁还需自身硬,如果工作没有做扎实,“带病”申报可能事倍功半,欲速则不达。

长期来看,注册制的全面实行会加大A股市场的分化,提升市场活跃度,以

及优化A股结构。一方面,注册制的全面推行将进一步深化市场效应,加速市场优胜劣汰进程。另一方面,注册制有助于更多有潜力的新兴产业公司上市,促使新兴产业在A股行业中的规模稳步提升。全面注册制改革后A股的散户化程度或将进一步下降,市场“机构化”趋势凸显。以注册制改革为牵引的资本市场改革开放深化将助力资本市场大发展,利好资产管理、券商等主要参与机构,将迎来发展机遇。金融机构和企业应该抓住全面注册制实施的历史机遇,将党中央、国务院的这次重大战略部署认真落实到自己的行动上来。

长期护理保险服务有章可循

——专业人士解读有关《规范》

□潍坊日报社全媒体记者 窦圆娜

职工长期护理保险作为因年老、疾病或伤残丧失日常生活能力而需要长期照料护理的参保人提供护理服务保障的社会保障制度,受到越来越多的关注。护理服务机构如何服务好参保人,如何看待护理人员提供的服务是否标准?

中国太平洋人寿保险股份有限公司潍坊中心支公司工作人员介绍,《长期护理保险定点护理服务机构护理服务与管理规范》于2022年12月15日实施。《规范》中对定点护理机构服务流程进行了明确要求,首先是签约登记,对于符合条件且愿意接受护理机构长期护理服务的参保人,护理机构应与其签约,并做好入住登记、协议签订

后,定点护理机构应为服务对象办理相关手续,进行长期护理保险联网登记。联网登记时应核验服务对象医疗保障有效凭证,做到人证相符。定点护理机构在接受参保人入住时提供身体状况评估、风险评估、居家环境评估等。在为参保人提供服务前,护理机构应制定护理服务计划,包括服务等级、服务项目、膳食需求、风险防范等内容,并指定服务人员,同时要求护理服务计划制定时应由医师、护士、护理员、参保人或家属共同参与。

护理服务可分为机构护理和居家护理,其中机构护理中,服务人员应根据护理服务计划,按照相关操作规程的要求提供护理服务。提供长期护理支付范围之外的服务项目,应经参保人或家属同意。居

家护理中,定点护理机构应按服务计划为服务对象配备服务人员。服务人员应根据护理服务计划,与服务对象或其代理人预约入户服务时间。不能按照预约时间进行服务或需调换服务人员的,应提前告知。服务人员入户时应携带身份证、健康证、工作证等证件,以及开展护理服务所需的用品、设备。服务人员在征得服务对象或其代理人同意后方可入户,入户后主动出示证件。服务人员应根据护理服务计划,并按照相关操作规程的要求提供护理服务。

护理人员作为长期护理保险制度中直接面向参保人提供服务的主体,其服务技能、服务水平、服务质量直接影响参保人的切身感受。《长期护理保险护理人员

服务技能规范》对护理人员在生活照料服务、医疗护理服务、功能维护(康复训练)服务中的技能要求进行了明确,通过对护理人员在提供服务项目时应达到的操作要求进行规范,使护理人员明晰“提供什么服务”“怎样提供服务”,使整个服务过程“有章可循”“有据可依”,提高护理人员的服务质量和水平,从而提高参保人的满意度,推动长期护理保险制度建设可持续与高质量发展。



为实体经济“吹”来金融“东风”

□潍坊日报社全媒体记者 陈静静

通讯员 张瑞栋 文/图

为强化稳企业、保就业政策支持,加强实体经济金融资金供给,保障全市经济稳定高质量发展,潍坊农商银行优化信贷政策、创新信贷产品、提升服务质效,积极护航实体经济,帮助企业解决融资结算需求,为企业发展注入金融活水。

加大信贷投放支持。潍坊农商银行梳理网点周边一公里商户、企业园区、写字楼等重点商户清单,落实责任人,逐户开展对接走访,加大纾困资金投放力度,重点支持餐饮、住宿、零售、制造等亟需资金支持的行业。

“感谢潍坊农商银行及时发放了这笔贷款,帮助我们签订了2000万元的订单!”3月29日,山东德瑞矿山机械有限公司负责人郭先生激动地说。

山东德瑞矿山机械有限公司是一家专精特新企业,是辖区重点支持的企业。在对企业走访过程中,潍坊农商银行了解到企业存在资金短缺问题。随即,银行用4天时间为企业办理了潍担助企贷款500万元。“在企业遇到困难时,潍坊农商银行及时伸出了援助之手。政府出面为我们进行担保解决了担保难、融资难问题,银行出手用潍担助企贷解决了我们的资金困难。”郭先生介绍说。据了解,这笔订单签订之后,山东德瑞矿山机械有限公司将盈利100万元。

主动推进减费让利。按照市委、市政府关于持续优化营商环境的工作要求,潍坊农商银行切实承担起“提升信贷服务、优化营商环境”的社会责任,综合运用限时办结服务、精简信贷手续、降低融资成本等一系列措施,切实帮助企业减负。

“我们是新能源绿色产业,潍坊农商银行专门给我们提供了利率优惠,一年为我

们节省利息支出25万元,太感谢了。”近日,潍坊科翌新能源科技有限公司相关负责人孙先生高兴地说。

潍坊科翌新能源科技有限公司是一家从事新能源产品销售的公司,此前由于疫情原因,应收账款较多,资金周转不及时。潍坊农商银行工作人员了解情况后,第一时间上门进行对接,为企业量身定制了金融服务方案,发放流动资金贷款1400万元,解决了企业的燃眉之急。

为推动惠企助企政策落地,潍坊农商银行工作人员一方面在小微企业、个体工商户咨询或办理业务时,积极宣传相关政策;另一方面,潍坊农商银行工作人员主动送政策宣传服务上门,以点对点、面对面的详细讲解,营造了良好的金融惠民环境。

无缝续贷融资安排。潍坊农商银行持续落实不随意断贷、抽贷、压贷原则,帮助因受疫情影响预计不能到期还款的客户,通过续贷、展期、调整结息周期,政府应急转贷资金等方式渡过难关。

潍坊市寒亭区八歧裕丰苗木种植专业合作社是一家从事苗木种植的区重点支持企业,种植面积350亩,年营业额2000万元。此前因疫情原因,合作社工程款回笼不及时,今年1月份到期的490万元贷款,难倒了企业负责人王先生。潍坊农商银行工作人员了解到企业的困难后,第一时间与企业负责人进行联系,为客户办理了无还本续贷,企业没有多花一分钱费用,就顺利将贷款进行了延续。

近年来,潍坊农商银行作为本地金融企业,立足服务实体经济发展,践行普惠金融责任,梳理对接辖内小微企业、个体工商户,提供“一企一策”金融服务方案,解决企业发展中的“难点”和“痛点”,拓宽了金融服务小微企业的广度、深度、温度,为城市发展贡献农商金融力量。



▲潍坊农商银行丰富金融产品大力支持农业企业。



►潍坊农商银行将金融服务送进企业。

工商银行潍坊分行

成功开设企业开办全链条 银政服务专区

本报讯(潍坊日报社全媒体记者 陈静静)为贯彻落实“放管服”改革要求,搭建“政务+金融”服务新场景,今年以来,工商银行潍坊分行聚焦政策所向、客户所需、自身所长,持续加大金融服务场景搭建力度,有效延伸拓宽金融服务触角,切实提升金融服务的便捷性、普惠性。近日,工商银行潍坊分行成功在辖内奎文支行开设首个企业开办全链条银政服务专区。

企业开办全链条银政服务专区,是工商银行潍坊分行与政府部门协力沟通合作,针对企业开办环节存在的审批职能分散、手续流程复杂的民生痛点问题,围绕企业注

册登记、银行账户开立、办税、社保、医保、公积金等政银服务项目,压缩审批环节、审批时限,企业开办全流程服务0.5个工作日即可办结,实现了银行网点与政务服务的“双向赋能”。同时,该行充分运用网点优势,开创“企业得实惠、银行拓业务、政府优服务”三方共赢、互利互惠新局面。

工商银行潍坊分行在下一步的工作中将总结成功经验,固化典型做法,进行复制推广,切实提升金融服务覆盖面。同时,该行将围绕人民所需,继续创新金融服务,搭建更多便捷的金融场景,真正将金融为民、金融便民、金融利民的理念落到实处。

农业银行潍坊分行

开展征信主题宣传活动

本报讯(潍坊日报社全媒体记者 陈静静 通讯员 李晓杰)今年3月15日是《征信业管理条例》颁布施行十周年。为进一步普及征信知识,引导社会公众珍爱信用记录,理性、正确维护征信权益,农业银行潍坊分行开展“条例十年话征信 权益保护守初心”主题宣传活动。

高度重视、周密组织。农业银行潍坊分行十分重视此次征信宣传活动,围绕保护金融消费者征信权益这一核心主题,充分调动全行宣传力量,利用好网点、人员、设施、网络、业务等资源,讲求实效,达到活动预期效果。

形式多样、扎实推进。农业银行潍坊分行通过组织辖内各机构通过发放传单、营业网点显示屏、微信公众平台等形式,发布《“齐鲁征信通”上线了》《信用信息修复≠

“征信修复”》《征信疑云》等作品进行相关知识宣传;同时,组织开展金融消费者征信素养调查,通过征信素养调查问卷形式,了解客户的信用意识水平、信用行为习惯,以及对征信基础知识和服务的知悉情况,针对性地进行征信知识宣讲;另外,还开展信用报告“义诊”活动,走进企业、走进社区,分层次、分人群开展信用报告“义诊”活动,宣传信用报告生成过程,解读信用报告展示内容,介绍征信维权途径和方法,解答群众疑问。

宣传到位、效果显著。在宣传活动中,共分发征信宣传传单1038份,收集调查问卷1151份,向2000多人讲解征信知识。此次宣传活动有助于引导社会公众进一步提高信用意识,熟悉征信知识,了解征信服务渠道,树立正确的征信维权理念,成效显著。

建设银行潍坊分行

开展学史植绿主题活动



本报讯(潍坊日报社全媒体记者 窦圆娜 通讯员 邢径通)近日,建设银行潍坊分行机关党委、工会、系统团委联合潍坊金融团工委、中国人民银行潍坊中心支行团委组织开展了“学史力行葆本色 植绿护河践初心”主题活动,共50余人参加了此次活动。

活动当天,参加活动人员一同前往寒亭区固堤街道干河河道,植树添新绿,护河迎春光。通过身体力行的植树活动,为初春的河道增添了勃勃生机。革命历史永不忘,

红色精神铸英魂。植树活动结束后,活动人员一同来到潍县战役指挥部陈列馆参观学习(上图)。通过走进潍县战役指挥部旧址、重温先辈战斗的光荣征程,加深了大家对革命历史的了解和认识,进一步激发了大家传承红色基因、铭记初心使命的奋斗意志。

本次主题活动的开展,提升了广大员工的绿色环保意识,增强了员工的政治理论修养,为后续各项工作的有序开展起到重要的助推和赋能作用。

筑牢业务根基

提升法人信贷经营能力

◎高新

法人信贷业务在银行业经营中起着重要的支撑作用,其经营能力的提升更是信贷业务赖以生存和发展的关键。现阶段,基层提升提升法人信贷业务经营能力应做好以下几方面工作。

精准发力提效,深挖存量潜力。注重工作前瞻性,准确把握市场动向,要本着“抓早、落实、见效”原则,扎实做好前期项目储备和投放准备工作。紧抓重点客群,把贷款投放重点放在区域优质企业客户中,与区域内主流企业信贷合作,实现全覆盖,与重点国资企业合作,提升业务时效,高度重视源头客户服务工作,关注客户融资需求,充分利用产品、服务、渠道方面的综合优势,深化与客户合作。同时,提高内部贷款审批效率,着力推进项目进度。

趁势而上抓机遇,力拓“专精特新”。要重点布置区域内国家级、省级专精特新“小巨人”企业的金融服务工作,明确“信贷支持为突破,全面合作为导向”的总体服务思路。前台部门联合对地方政府部

门下发的名单进行摸排和调研,确保服务工作有目标、有进度、有成效。加强与专精特新“小巨人”企业合作,持续攻坚存量规模上企业,逐户制定服务方案。强化制度激励,通过制定专项服务办法,充分利用相关授信及利率政策,推进与专精特新“小巨人”企业合作深度和广度。

多措并举齐发力,深耕普惠金融。重点做好源头部门服务,普惠金融部门要发挥牵头管理职责,协同网点密切配合,通过地方政府、园区平台等打通区域市场,以点带面打造银企合作新模式。组织银政企对接会,开展专项对接活动。关注优质企业,对于经营规模稳定、盈利能力强、行业地位高的重点服务对象,认真梳理信息,挖掘金融服务需求,协同网点逐户对接。重点发展“一项目一方案一授权”项目,对区域内贡献度高、经营优势突出、交易规范的企业集群进行项目申报,最大限度缩短业务运作流程。

(作者单位系农业银行潍坊分行)